



發佈日期：2025 年 11 月 10 日

發佈單位：達能科技股份有限公司

達能科技2025年 10 月營收報告

達能科技股份有限公司 (股票代號：3686)公佈 2025 年 10 月份營收報告。

本公司 2025 年 10 月營業收入為新台幣 6,927 仟元，營業收入較去年同期減少。

(單位：千元)	2025	2024	MoM (+%)	YoY (+%)
Sep	7,140	5,353		
Oct	6,927	8,603	-2.98%	-19.48%
Jan.-Oct.	68,756	69,598		-1.21%

註：營收數字係由本公司自行結算，實際數字仍應以會計師簽證或核閱之報表為準。

根據半導體產業近期觀察顯示，近期記憶體市場呈現合約價上調，市場價波動大的情況，由於價差幅度大、交期與庫存狀況變化快，使終端與通路買方採購行動趨於保守。基於此，公司也持保守觀點看待近期市況，並同步調整採購與銷售策略，強化風險應對。

太陽光電產業現況，首先，案場開發活動呈現活躍：儘管政策背景多變，但業者在場址盤點、模組採購與施工動作皆未停歇。伴隨國際上模組與元件供應緊張、價格上漲趨勢，台灣開發商傾向早期採購、搭配規模場址以壓低成本；系統整合度提高，屋頂型與複合型案場（如漁電 / 農電）更常見。其次，併網與維運成為焦點：業界反映，一些已建場址在極端天氣過後，維護與保養成本升高，對案場整體收益產生壓力。第三，儲能系統與光電案場的協同應用漸被重視。近期有大型儲能案簽約（如 356 MWh BESS 案），顯示儲能不再只是輔助配套，而成為案場投資決策中重要的組成。儲能進入「案場級 + 系統級」佈局階段，並促使開發商在光電案場設計階段即納入儲能配置，以提升收益穩定性與併網彈性。

此外，業者也同時探討向海外擴張與供應鏈多樣化策略，以因應模組價格、原物料與施工成本上漲的壓力。整體而言，台灣光電系統市場正從「快速擴張」進入「精細化」階段：開發面持續活絡、維運面與系統整合面壓力提升、而儲能加速融入案場成為新常態。這樣的產業演變，為下階段的景氣延續奠下基礎。

在綠能轉型策略推動上，達能科技透過轉投資架構穩步推進兩大產業方向。第一，轉投資太陽能工程公司，其負責之南部魚電共生工程已進入尾聲階段，目前正聚焦於併網工程的加速追趕，以回補先前因極端天候造成的工期延遲；而開發團隊亦同步尋找並規劃新的案場，以擴充未來佈建量能。第二，儲能部分目前處於前期合作架構的評估階段，公司正與潛在合作廠商進行洽談，聚焦系統設計、商業模式與併網服務的可行性。整體而言，達能科技仍看好台灣綠能低碳產業的中長期機會，將在合規與風險控管框架下加速轉型腳步，力求在光電與儲能雙軌佈局中構建穩固基礎，為未來成長鋪路。

發言人：湯豐帆 處長

pr@danentech.com

+886-3- 6686361